

مفاهیم سرمایه‌گذاری

انواع شخصیت سرمایه‌گذاران

وقتی پای سرمایه‌گذاری در میان باشد، شخصیت افراد اهمیت می‌یابد. کمیسیون اوراق بهادار بریتیش کلمبیا (بی‌سی) برای ارزیابی دانش، احساس و عملکرد کانادایی‌ها در زمان سرمایه‌گذاری، پژوهشی انجام داد به نام “سرمایه‌گذار باهوش ملی” و در هنگام انجام این پژوهش متوجه شد که شخصیت سرمایه‌گذار از عناصر بسیار مهم در امر سرمایه‌گذاری است. **انواع شخصیت سرمایه‌گذاران شامل ۵ شخصیت می‌باشد:**

۱. بی‌باک: افراد بی‌باک به‌طور خاص بسیار برون‌گرا هستند و آمادگی تجربه کردن هر اتفاقی را دارند. کسی که دارای این تیپ شخصیتی است، اغلب به‌عنوان فردی انعطاف‌پذیر شناخته می‌شود. آن‌ها بیش‌تر از هر شخص دیگری به سرمایه‌گذاری علاقه دارند، احتمال این‌که با یک مشاور کار کنند بسیار زیاد است، و “بهترین رفتار سرمایه‌گذاری” را از خود نشان می‌دهند.

۲. سخت‌کوش: آدم‌هایی که شخصیتی سخت‌کوش دارند به سرمایه‌گذاران بی‌باک شباهت دارند، اما درون‌گرا هستند. آدم‌های سخت‌کوش احتمالاً با یک مشاور کار می‌کنند. آن‌ها صورت‌حساب‌های خود را به‌طور کامل می‌خوانند، اما احتمالاً درخواست جبران ندارند و سوابق را بازبینی نمی‌کنند.

۳. عجول: آدم‌های عجول بسیار سازگار هستند. این تیپ شخصیتی - به همراه آدم‌های هیجانی - کم‌تر از تیپ‌های دیگر به سراغ سرمایه‌گذاری مستقل می‌روند. آدم‌های عجولی که با مشاورها کار می‌کنند، به‌احتمال‌زیاد صورت‌های مالی خود را نمی‌خوانند. آن‌ها معمولاً قبل از تصمیم‌گیری برای سرمایه‌گذاری، صبر نمی‌کنند و تحقیقات گسترده‌ای در این زمینه انجام نمی‌دهند.

۴. محتاط: آدم‌های محتاط، درون‌گرا هستند. آن‌ها هر چیزی را تجربه نمی‌کنند و کم‌تر از آدم‌های بی‌باک، سخت‌کوش و عجول با مشاور کار می‌کنند. همچنین احتمال کمی وجود دارد که آن‌ها با طرف‌سومی مشورت کنند، سوابق را بازبینی کنند یا بدانند که چه‌طور باید به مشاورشان پول پرداخت کنند.

۵. هیجانی: آدم‌هایی که شخصیت هیجانی دارند به‌احتمال‌زیاد در قدم اول سرمایه‌گذاری نمی‌کنند، اما اگر بخواهند این کار را بکنند قبل از تصمیم‌گیری، مناسب بودن نوع سرمایه‌گذاری را بررسی نمی‌کنند و هیچ طرح و برنامه‌ای ندارند. این نوع شخصیت بیش از هر شخصیت دیگری ممکن است قربانی کلاهبرداری شود.